精准帮扶注活力　“专精特新”加速跑

为贯彻落实国家创新驱动发展战略，加大对专精特新企业的金融支持，农行针对专精特新“小巨人”企业出台了系列优惠政策，优化客户准入、担保管理及业务流程，加大信贷资源倾斜力度，在信贷支持、股权投资、债券承销、理财存款、顾问服务等方面加快产品创新，精准服务专精特新“小巨人”企业。

一、客户基本情况

昆明理工XX科技股份有限公司（以下简称“理工XX”）是2019年国家工信部公布的第一批专精特新“小巨人”名单企业之一。公司是以电极材料、高效储能材料、复合型新材料的研发生产、销售为主营业务的高科技企业，也是国家鼓励发展的新材料产业。

理工XX成立于2000年8月1日，是昆明理工大学首批进入昆明国家级高新技术开发区的高科技企业。以国家发改委和国家科技部支持的项目为基础，公司于2005年1月正式从云南省大学科技园昆明理工大学分部进入昆明高新技术产业开发区，到2006年下半年，公司的产品正式进入产业化生产。集团公司拥有先进的生产技术和设备，成熟的生产工艺，齐备精准的检测设备，以新型节能降耗电极材料、高效储能材料及其制备技术等为核心业务，以节能降耗电极新材料、高效储能新材料的产品设计和产业化生产为主业，

是集新材料研发、产品设计、加工制造、产品销售和技术服务等为一体的国家级高新技术企业。根据集团公司的运营模式及分工，理工 XX 本部主要负责公司产品的研发与销售，下属全资控股子公司晋宁理工 XX 负责生产，建有年产 20 万片阳极板和 10 万片不锈钢阴极板两条成熟的产业化生产线，自主研发的阴阳极板作为冶金行业专用设备，以成本低、电流密度高、槽电压低以及电流效率高的优势在冶金电解与精炼中具有较好的客户口碑，在行业内处于领先水平。

集团公司秉承“技术为魂、质量为本、诚信经营、行业先导”的经营理念；以人为本、科技领先、求贤谋略、共创辉煌的企业精神；以市场为导向、以科技为基础、以人才为根本、以管理为保证的企业宗旨。经过多年的发展，树立了良好的“理工恒达”、“昆工恒达”以及“昆工科技”等品牌形象，在行业内起到了带动示范作用。从 2010 年起，被陆续认定为高新技术企业、国家火炬计划重点高新技术企业、中国留学人员创业园百家最具成长性企业、云南省创新型试点企业、云南省成长型中小企业、云南省百户知识产权试点示范工作优秀试点企业等荣誉。云南省冶金电极材料工程技术研究中心、昆明理工大学博士后工作站、企业技术中心以及创新团队等研发平台。

公司上游企业分布在上海、昆明、浙江、陕西等省市，为国有企业以及行业内资深企业，主要生产银锭、铅锭、铜

排等，为生产阴阳板所需的原材料，主要合作有上海九石金属材料有限公司、中铜（昆明）铜业有限公司、上海深池金属有限公司、无锡浦明金属材料有限公司、陕西有色集团贸易有限公司、汉中锌业特种材料有限公司、晋宁理工恒达科技有限公司等。

公司产品拥有质量优、成本低的良好口碑，产品销往全国各地，下游企业遍布全国，其中主要下游企业为湖南株冶有色金属有限公司、汉中锌业特种材料有限公司、汉中锌业有限公司、新疆紫金有色金属有限公司、云南金鼎锌业有限公司、杭州三耐环保科技有限公司等，均为冶金行业优质企业以及中国五矿集团、中国铝业集团下属子公司。

二、农行金融支持情况

云南农行响应国家发展方向，积极营销专精特新“小巨人”企业，并以高效、创新的信贷服务方案赢得客户信任，并建立全面合作关系。在取得辖内小巨人企业名单后，省市分行制定了营销方案、营销任务分解等措施，对辖内的支行均要求按时汇报营销进度营销成果。

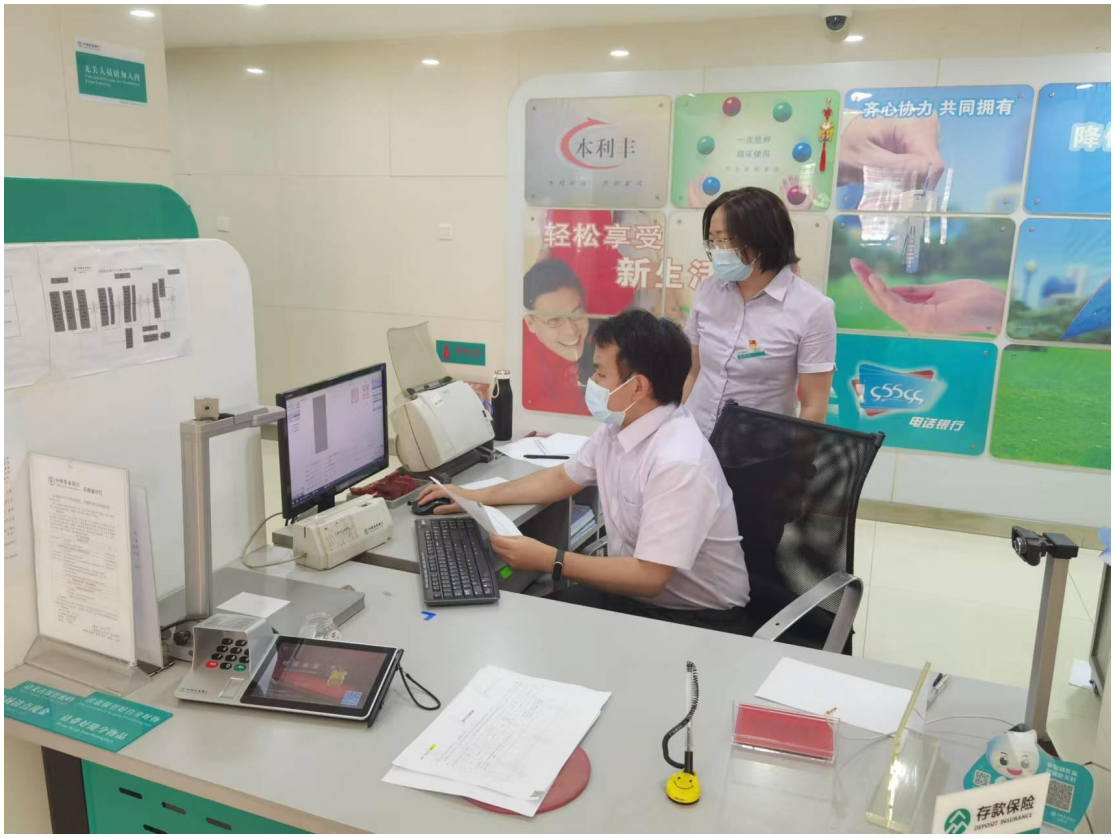
（一）联动营销，制定“一户一策”的服务方案

昆明理工 XX 公司为农行西山支行辖内客户，西山支行在第一时间内即对客户进行首次拜访，深入了解企业的生产经营情况和融资。随后西山支行又拜访高新区管委会宣讲农行对专精特新“小巨人”企业的支持政策，得到了高新区管

委会的认可和大力支持。根据公司经营情况，农行制定了“一户一策”的服务方案，并再次联合高新区管委会拜访了理工XX公司，获得了客户认可并同意与农行进行深度合作，具表现为：一在营销客户的同时即在C3系统中建立起客户关系，为下一步信贷投放提供系统支持、二是为公司制定增量授信方案，2022年3月农行即审批同意对公司增量授信1.3亿元，在授信方案中匹配了流动资金贷款、贸易融资贷款、银行承兑汇票、国内保理、国内信用证、国内融资性保函、贴现、信贷证明等多个业务品种，保证多方面满足客户的经营需求；三、合理利用企业专利权质押助力企业发展。农行根据企业的情况，农行将担保方式组合为工业用地、工业用房抵押担保+专利权质押担保，缓解企业担保难题。

（二）精准服务，为企业提供全方位金融服务支持。

2022年5月公司由于资金短缺，向我行申请贷款，经审批同意，我行向公司发放短期流动资金2800万元，该笔贷款担保方式为专利权质押担保。9月理工XX向子公司晋宁理工XX采购阴阳极板，流动资金不足4000万元，我行根据公司实际情况，为丰富我行信贷产品，为公司开立国内信用证4000万元，并为子公司进行国内贸易融资4000万元。



（三）多方宣传，以知识产权质押帮扶重点企业起好示范作用

农行对理工 XX 公司的贷款投放精准及时的解决企业融资需求，受到了高新区管委会的高度重视及大力支持，在贷款投放成功后，高新区管委会以简报的形式将贷款以知识产权质押典型案例张贴在宣传栏为我行宣传，高新区管委会还邀请了市场监督管理局、科技厅及园区内优质企业对我行知识产权质押贷款进行专题宣讲，此举促进了我行与高新区业务深入合作，提升了我行在高新区影响力，推动了我行在园区内对专精特新“小巨人”企业重点营销。

云南农行积极进行业务创新，顺应专精特新企业资产结构特点，探索知识产权质押融资新模式，以企业拥有的多项

专利权等核心知识产权作质押，切实发挥了金融对实体企业的重要支撑作用。同时，该笔贷款也是昆明农行首笔知识产权质押融资创新产品业务，为农行后续同类业务起到了较好的示范作用。

三、下一步安排

“小巨人”企业已经成为我国经济发展的重要力量，同时也引领着我国经济转型与产业升级的未来。农行要将服务“小巨人”企业作为服务国家战略、优化客户结构、实现可持续发展的重要抓手，打造对公业务新的增长极和竞争优势。主动适应“小巨人”企业特点，发挥农业银行集团化经营优势，构建“投”、“贷”、“服”一体化新模式，强化投贷联动，加大股权投资力度，创新特色金融产品，优化信贷支持政策，提供专业化、综合化的金融服务。

下一步，农行将提高开办“专精特新小巨人贷”业务的认识，紧跟行业发展趋势，提升金融服务能力，扩大业务占比。一是做好联动营销。加强专精特新“小巨人”企业的营销推广，提高产品的实效性和适应性。各部门做好联动，积极嵌入可认股安排顾问服务，择优开展股权投资，适时推动专精特新企业债券承销、ABN 产品联动营销。二是强化培训指导。对辖内机构开展产品培训，加强业务落地的专业指导，及时跟进营销进展，总结经验，扩大战果。三是加强合规风险管理。严格执行客户准入、授用信和贷后管理等方面的规

定，建立“专精特新小巨人贷”业务台账，加强业务监测分析，及时发现和处置潜在风险，确保业务合法合规和我行信贷资金安全。

农行将积极主动对接省内国家级、省级专精特新“小巨人”企业、成长性企业，做好客户维护，为客户提供更加优质、便捷、专业的服务，以精准的金融帮扶为其注入发展活力，助力“专精特新”加速向前。